نگاهی به بازار پوشاک داخلی و چالش‌های پیش روی تولیدکنندگان
بخش دوم

کمبود مواد اولیه و از نفس افتادن چرخ تولید

برخی از دست‌اندرکاران تولید پوشاک داخل بر این باورند که اتفاقا با اعمال تحریم‌ها اقبال به سمت پوشاک داخلی رونق گرفته و مردم اگر پوشاک ایرانی با کیفیت را در فروشگاه‌ها ببینند، آن را بـــر برندهای بنجول وارداتی که از خیلی پیشتر بازار را قرق کرده‌اند، ترجیح می‌دهند. با این حال با بالا رفتن لحظه‌ای قیمت مواد اولیه، کار برای تولیدکنندگان بسیار سخت شده و گاه ناچارند، از مواد اولیه ارزان‌تر و با کیفیت پایین‌تر استفاده کنند. بنابراین یکی از سر شاخه‌هایی که می‌تواند به رونق تولید پوشاک داخلی بینجامد، اختصاص تسهیلات برای کاهش هزینه مواد اولیه و سرشکن کردن هزینه‌های تولید است.

ابوالقاسم آقاحسین شیرازی رئیس اتحادیه پوشاک می‌گوید: «بخشـــی از ظرفیت خالی صنعت پوشاک ناشی از کمبود مواد اولیه است و بخش دیگر نقدینگی است؛ بنابراین وظیفه وزارتخانه است که کار حمایتی را انجام دهد. دولت باید بســـتر فضای کسب و کار را ایجاد و رونق دهد تا بخش خصوصی و پوشاک بتواند آزاد کار کند.»

نبود ایده‌پردازی نوین و یتیمی تولید کنندگان

مجتبی بید آبادی ۳۵ ســـال است که در یکی از پاساژهای کوچه برلن مشغول فروش البسه است. وی معتقد است که تحریم‌ها فرصت خوبی شد تا مردم به سمت خرید تولید داخل روی آورده و الان هر چه تولید کنیم، بهتر از جنس بنجل وارداتی به فروش می‌رسد.

این فروشنده پوشـــاک تولید داخل به گزارشگر کیهان توضیح می‌دهـــد: «اخیرا تبلیغات خوبی هم درباره پوشاک ایرانی صورت گرفته و همین امر سبب شده که مشـــتری به تولید داخل روی خوش نشان دهد. اگر یک مســـیری گشـــوده می‌شد که کیفیت کارها نیز روزافزون بود، بدون شک به شما اطمینان می‌دهم که بیشتر اقشار جامعه خرید پوشاک ایرانی را دنبال خواهند کرد.»

وی در بخـــش دیگری از صحبت هایش با گلایه از عملکرد اتحادیه‌ها می‌گوید: «متاسفانه در سنوات اخیر اتحادیه نه تنها قدم خیری برای اعضا برنداشته، بلکه در مواردی نیز ســـنگ اندازی می‌کند. از ما حق عضویت بالا می‌گیرند، اما کدام تسهیلات را تخصیص داده‌اند؟ ضمن اینکه اتحادیه باید هر آن ایده پردازی جدیدی را ارائه دهد و فضای بازار را با طرح‌های نو و مدها تحت تاثیر قرار داده و به تولیدکنندگان نشاط بخشی داشته باشد، اما من تا کنون شاهد ایده‌پردازی جدیدی در صنف خود نبوده‌ام. این در حالی است که اگر در قبال اتحادیه حق عضویت پرداخته نشده داشته باشیم، فورا برای ما جریمه در نظر می‌گیرند و مجبور به پرداخت می‌شویم.»

وقتی این فروشـــنده پوشـــاک داخلی در مورد ضـــرورت ایده‌پردازی و ارائه طرح‌ها و مدهای جدید در صنف پوشاک می‌گوید، به یاد این صحبت شیرازی رئیس اتحادیه پوشاک می‌افتم که خود پیشتر اذعان داشـــته است: «پوشاک یک زنجیره است. زمینه اول این است که باید ایده‌پردازی و مد لباس داشته باشیم که زیاد موفق نبوده‌ایم. آموزش‌ها نیز برای پوشاک به اندازه لازم نبوده است.

ایده‌پردازی و مد لباس از مواردی است که در این زمینه‌ها موفق نبوده‌ایم و با توجه به شـــرایط تحریم پوشاک همانند یک بچه نیاز به پرورش دارد.»

افزایش ۳۰ درصدی قیمت پوشاک

مجید نامی عضـــو هیئت مدیره اتحادیه تولید و صادرات نساجی و پوشاک ایران با بیان اینکه مشکلات مربوط به تامین مواد اولیه در زمینه پوشـــاک هنوز برطرف نشده اســـت، از افزایش حدود ۳۰ درصدی نرخ پوشاک در ماه‌های اخیر خبر می‌دهد.

وی می‌گویـــد: «پوشـــاک هیچ وقت مشـــمول قیمت‌گـــذاری نبوده، اما درماه‌های اخیر نســـبت به مدت مشابه در سال گذشـــته، شاهد افزایش حدود ۳۰ درصـــدی قیمت‌ها بوده‌ایم. مهم‌ترین چالش این است که مشکلات مربوط به تامین مواد اولیه در زمینه پوش